

Syngenta International SA

Media Office
CH-4002 Bâle
Suisse
Tél. : +41 61 323 2323
Fax : +41 61 323 2424

www.syngenta.com

Contacts médias :

Andrew McConville
Suisse +41 61 323 0618

Paul Minehart
États-Unis +1 202 737 8913

media.relations@syngenta.com

Contacts analystes/investisseurs :

Andrew McConville
Suisse +41 61 323 0618
États-Unis +1 202 737 6521



communiqué aux médias

Bâle, Suisse, le 15 février 2018

Résultats de l'exercice 2017

Solide cash-flow malgré un contexte international difficile

- **Chiffre d'affaires de 12,65 milliards de dollars : en baisse de 1% (2016 : 12,79 milliards de dollars)**
 - Les ventes de semences progressent de 6%.
 - Les ventes de produits de protection des cultures affichent un recul de 3% imputable aux mesures prises en réponse aux niveaux de stocks élevés au Brésil.
- **La marge EBITDA¹ a été maintenue à 21% avant provision relative au règlement du litige sur le maïs MIR 162.**
- **Le cash-flow disponible s'établit à 1,7 milliards avant acquisitions et sorties de fonds² liées à la transaction ChemChina (2016 : 1,4 milliards de dollars)**
- **Finalisation de l'acquisition de Nidera qui renforce l'offre des semences LATAM**

Erik Fyrwald, Chief Executive Officer, a déclaré :

« 2017 a été une année historique pour Syngenta, en raison de la finalisation de la transaction ChemChina.

Nous avons atteint un niveau de cash-flow record, malgré une année supplémentaire difficile pour l'agriculture due à la pression continue sur les revenus des exploitations. Malheureusement, nous n'avons pas été en mesure de surmonter ces difficultés en ce qui concerne le chiffre d'affaires, du fait du recul de nos ventes de produits de protection des cultures.

¹ L'EBITDA correspond au résultat avant intérêts, impôts, intérêts minoritaires, dépréciations, amortissements, restructurations et moins-values.

² Une sortie de trésorerie pour régler des plans d'actions suite à la transaction ChemChina.

Afin de favoriser une croissance plus rapide des semences, nous avons annoncé, en novembre, le rachat de Nidera Seeds à COFCO International. Cette transaction renforcera encore notre offre de semences dans les marchés clés que sont le Brésil et l'Argentine.

Le lancement réussi d'ELATUS® en France, en Allemagne et au Royaume-Uni, et celui de FORTENZA®, produit de protection des semences destiné à la lutte contre les insectes sur le maïs et le soja, en Amérique latine, témoigne de notre détermination à apporter de nouvelles technologies aux clients.

En septembre 2017, dans le cadre du litige concernant le maïs MIR 162, demandeurs et défendeurs sont parvenus à un règlement, soumis à l'approbation du tribunal, permettant aux deux parties d'échapper à l'incertitude de la poursuite d'un litige. »

Principaux résultats financiers de l'exercice 2017

Chiffre d'affaires de 12,65 milliards de dollars

Le chiffre d'affaires a diminué de 1% à taux de change constants (TCC). Les ventes de produits de protection des cultures ont reculé de 3% (4% à TCC), à 9,2 milliards de dollars. Les ventes de semences ont progressé de 6% (5% à TCC), pour s'établir à 2,8 milliards de dollars.

- Les ventes s'inscrivent en hausse de 1% (TCC) en Europe, en Afrique et au Moyen-Orient, la croissance continue dans les pays de la CEI étant largement contrebalancée par le ralentissement des autres marchés.
- En Amérique du Nord, les ventes ont augmenté de 5% (TCC), portées par les ventes de maïs et de soja et par une progression de 2% (TCC) des ventes de produits de protection des cultures, le Canada affichant une solide croissance.
- Dans la région Asie-Pacifique, les ventes sont restées stables, la croissance dans les pays de l'ASEAN contrebalançant les reculs enregistrés en Inde.
- Les ventes ont chuté de 14% (TCC) en Amérique latine, la persistance de conditions de marché difficiles pour les produits de protection des cultures et les mesures prises pour résoudre les problèmes de niveaux de stocks au Brésil faisant plus que contrebalancer la croissance dans le reste de la région.
- Les ventes de Fleurs et de Contrôles ont progressé de 3% pour atteindre 0,7 milliards de dollars.

Cash-flow disponible de 1,7 milliards

Si l'on exclut les acquisitions et les sorties de fonds ponctuelles liées au règlement des plans d'actionnariat à la suite de l'acquisition par ChemChina, le cash-flow disponible a atteint le montant record de 1,7 milliards de dollars (2016 : 1,4 milliards de dollars), reflétant l'accent mis sur l'amélioration du fonds de roulement d'exploitation.

Transaction ChemChina

Le 13 juillet 2017, nous avons annoncé que la participation de ChemChina dans Syngenta dépassait le seuil de 98% et ChemChina a déposé une requête auprès de la Cour d'appel de Bâle en vue de l'annulation des actions Syngenta. La radiation de la cote de la SIX Swiss Exchange a été approuvée le 26 octobre 2017. Le 18 décembre 2017, la Cour

d'appel de Bâle a approuvé l'annulation de toutes les actions Syngenta, puis, le 8 janvier 2018, Syngenta a été radiée de la cote de la SIX Swiss Exchange. Le retrait volontaire des American Depositary Shares (ADS) de la cote de la New York Stock Exchange a été achevé le 18 janvier 2018.

Chiffres clés de l'exercice 2017

	Exercice		Croissance	
	2017 USD m	2016 USD m	Réelle %	TCC %
Europe, Afrique, Moyen-Orient	3,870	3,793	+2	+1
Amérique du Nord	3,361	3,202	+5	+5
Amérique latine	2,884	3,293	-12	-14
Asie-Pacifique	1,853	1,839	+1	-
Total ventes par région	11,968	12,127	-1	-2
Contrôles	495	477	+4	+4
Fleurs	186	186	-	-
Ventes du groupe	12,649	12,790	-1	-2

	Exercice		Croissance	
	2017 USD m	2016 USD m	Réelle %	TCC %
Protection des cultures par ligne de produits³				
Herbicides sélectifs	2,720	2,853	-5	-5
Herbicides non sélectifs	791	773	+2	-
Fongicides	2,896	3,157	-8	-8
Insecticides	1,632	1,643	-1	-2
Protection des semences	1,055	1,003	+5	+3
Autres produits de protection des cultures	150	142	+6	+23
Total	9,244	9,571	-3	-4

	Exercice		Croissance	
	2017 USD m	2016 USD m	Réelle %	TCC %
Semences par ligne de produits⁴				
Maïs et soja	1,503	1,375	+9	+8
Autres grandes cultures	701	666	+5	+1
Potagères	622	616	+1	+1
Total	2,826	2,657	+6	+5

³ Hors Contrôles, comprenant les ventes aux semences

⁴ Hors Fleurs

Perspectives

Erik Fyrwald, Chief Executive Officer, a déclaré :

« La situation économique agricole reste très difficile en raison du bas niveau de prix des grains. Pour l'ensemble de l'année 2018, grâce aux efforts visant à apporter innovation et valeur à nos clients et à améliorer le fonds de roulement et la productivité, nous tablons sur une croissance des ventes légèrement positive et la génération d'un cash-flow disponible solide. »

Le communiqué de presse relatif aux résultats de l'exercice 2017 ainsi qu'une présentation illustrant ces résultats sont disponibles [ici](#).

À propos de Syngenta

Syngenta est une entreprise leader dans le secteur de l'agriculture qui aide à améliorer la sécurité alimentaire dans le monde en permettant à des millions d'agriculteurs de faire un meilleur usage des ressources naturelles disponibles. Par nos capacités scientifiques de premier plan et nos solutions novatrices pour les cultures, nos 28 000 collaborateurs œuvrent dans plus de 90 pays pour transformer la manière de cultiver les plantes. Nous nous engageons à prévenir la dégradation des sols, à améliorer la biodiversité et à revitaliser les communautés rurales. Pour en savoir plus, consultez www.syngenta.com et www.goodgrowthplan.com. Suivez-nous sur Twitter® à l'adresse www.twitter.com/Syngenta.

Avertissement concernant les déclarations prospectives

Ce document contient des déclarations prospectives, reconnaissables par l'emploi de mots ou expressions comme « prévoir », « potentiel », « projets », « perspectives », « estimé », « rechercher », « en ligne », l'emploi d'autres expressions similaires ou l'utilisation du futur ou du conditionnel. De telles déclarations impliquent des risques et incertitudes susceptibles de rendre les résultats sensiblement différents de ceux annoncés. Pour Syngenta, ces risques et incertitudes sont, notamment, les risques liés aux procédures judiciaires, aux autorisations réglementaires, au développement de nouveaux produits, à l'intensification de la concurrence, au risque de crédit client, à la conjoncture économique générale et aux conditions de marché, à la conformité et aux mesures correctives, aux droits de propriété intellectuelle, aux réorganisations internes, à la dépréciation des actifs incorporels, à la perception par les consommateurs des cultures et organismes génétiquement modifiés ou des produits chimiques de protection des cultures, aux variations climatiques, aux fluctuations des taux de change et/ou des prix des matières premières, aux dispositions d'approvisionnement auprès d'une source unique, à l'incertitude politique, aux catastrophes naturelles et aux atteintes à la sécurité des données ou autres perturbations des systèmes informatiques. Syngenta n'a aucune obligation de mettre à jour ses déclarations prospectives de manière à refléter les résultats réels, les changements d'hypothèses ou tous autres facteurs.